



Gramy o skuteczną realizację Perfect Store!



Wspieramy realizację Twoich celów

Skuteczna realizacja metodologii Perfect Store wymaga dobrego przygotowania i zmotywowania pracowników. Nasze doświadczenie i rozwiązania pozwolą Ci uzyskać **2-cyfrowe wzrosty** w poniższych wskaźnikach:



OBECNOŚĆ
PRODUKTÓW



ZGODNOŚĆ Z
PLANOGRAMEM



EGZEKUCJA USTALEŃ
CENTRALNYCH



OBECNOŚĆ
MATERIAŁÓW POS

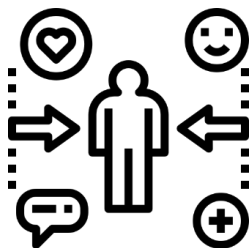


DODATKOWE
LOKALIZACJE



Dlaczego grywalizujemy egzekucję Perfect Store?

Skuteczna implementacja Perfect Store **zwiększa dostępność, widoczność i atrakcyjność ekspozycji** Twoich produktów w sklepach. To jedna z najważniejszych strategii zwiększania sprzedaży.



Na prawie 80% decyzji zakupowych w sklepie możemy wpłynąć.



Ponad 80% menedżerów sprzedaży ocenia skuteczność programu Perfect Store na 5.5 w skali 1-6.



Przypadek użycia

Cel:

zmotywować przedstawicieli do dbałości o obecność materiałów POS w sklepach.



Realizacja:

1. Przygotowanie plików płaskich z danymi z SFA
2. Import użytkowników, podział na zespoły
3. Import miesięcznych celów do osiągnięcia dla każdego PH.
4. Automatyczna konfiguracja misji, odznak, rankingów
5. Pracownicy zapoznają się z działaniem systemu i sensem zadań przez e-learning i quizy
6. Startuje gra, pracownicy na bieżąco otrzymują powiadomienia zachęcające do realizacji zadań i aktualne wyniki realizacji



Efekty:

1. Większa świadomość pracowników nt. istoty grywalizowanego wskaźnika
2. Poprawa wyników parametru
3. WYROBIE NIE pozytywnych nawyków



Skolonizuj rynek w świecie

MISSION MARS

Drogi Pracowniku:

- Podejmuj ciekawe fabularne wyzwania,
- Zdobywaj odznaki, podnoś rangę i pozycje w rankingach,
- Buduj bazę kosmiczną jako symbol Twojego rozwoju i postępów.

Realizuj misje



Pojedyńkuj się z innymi graczami



Buduj stację kosmiczną





W Mission Mars warto się starać każdego dnia

1 POSM w sklepie
(udokumentowany)



10 punktów



Tygodniowa misja
zrealizowana



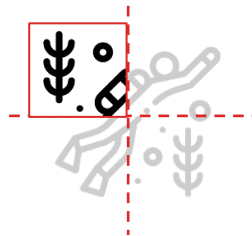
100 punktów



Miesięczna misja
zrealizowana



1500
punktów



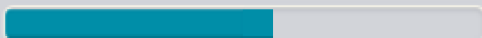


Wysyłek doceniamy i nagradzamy na bieżąco

Gratulacje! Zrealizowałeś misję Obecność produktów.



W nagrodę za swój wysyłek otrzymujesz odznakę Space Tycoon a Twoje konto wzbogaciło się o **200 kryształów**. Jesteś na dobrej drodze do wygrania biletu do kina.

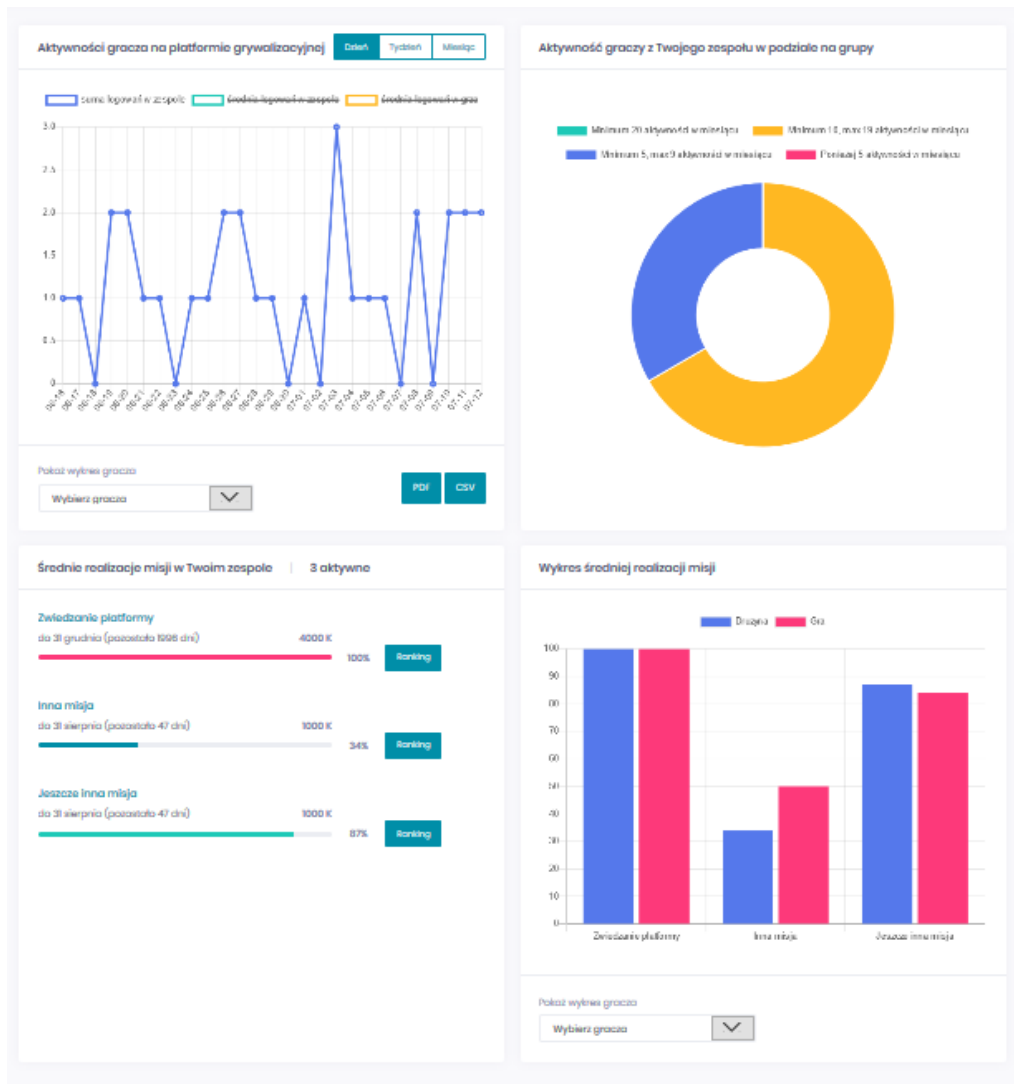


60%

WIĘCEJ



Bieżący podgląd wyników dla menedżerów



Menedżerowie na bieżąco mogą śledzić postępy swoich pracowników, poziom ich zaangażowania i statystyki, które pomagają podejmować decyzje biznesowe. Raporty można pobrać jako plik pdf lub csv do prezentacji lub wnikliwszej analizy.

Wg. badań zadowolenie przekłada się na efektywność

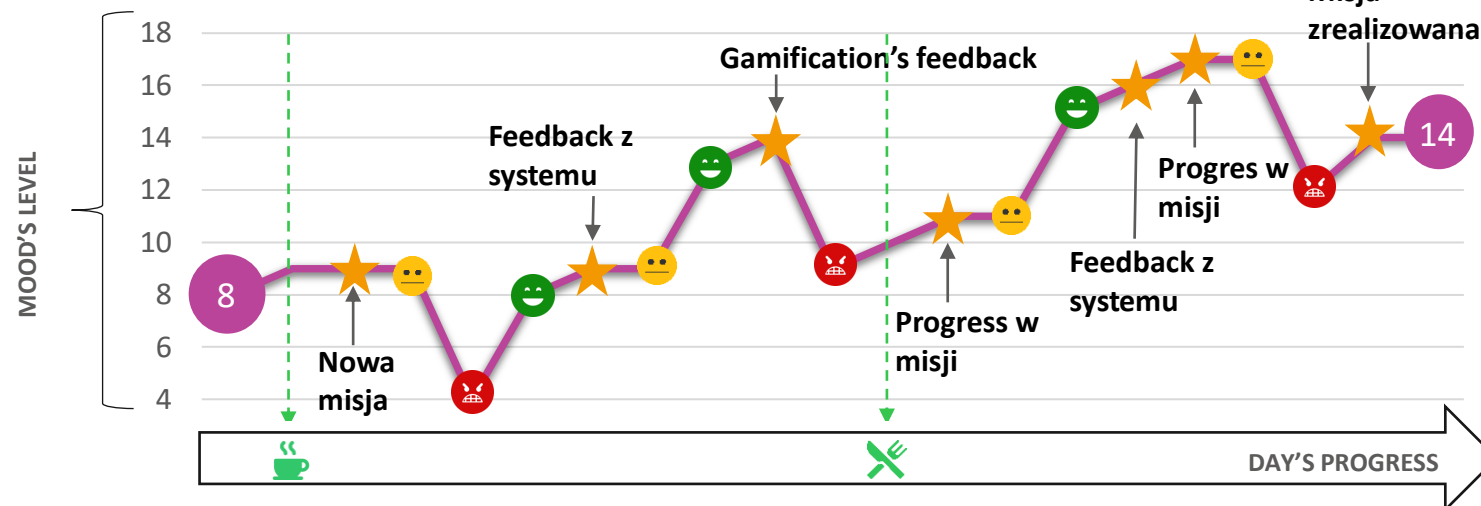


Nastroj pracownika w trakcie dnia



- Trudne spotkanie
- Neutralna rozmowa
- Udane pertraktacje









Nastroj pracownika w trakcie dnia w grywalizacją





Dlaczego grywalizacja działa?

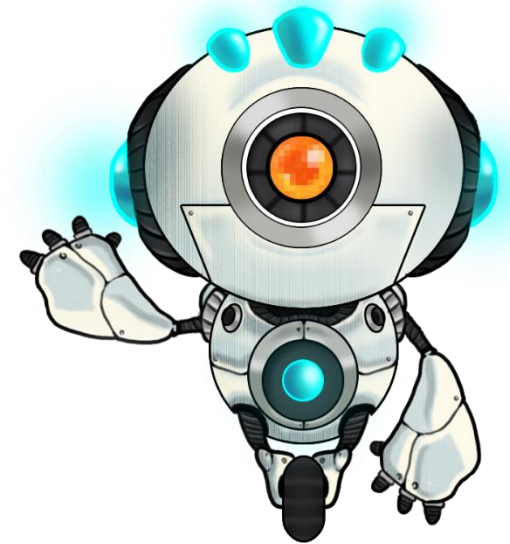
Grywalizacja pomaga zaspokajać ważne ludzkie potrzeby pozapłacowe:

Potrzeba	Realizacja potrzeby w  Companion
 Uznanie	Bieżący pozytywny feedback, odznaki, awanse, rekordy, tytuły mistrza i mentora
 Poczucie wpływu	Wybór nagród, wpływ na wygląd systemu, oraz częstotliwość komunikatów, itp.
 Samorealizacja	Ścieżki kompetencji, zdobywanie wiedzy, osiągnięcia
 Przyjemność	Fabula, budowa wirtualnego obiektu, strategiczna gra Bitwy handlowe
 Poczucie sensu	Świadomość odpowiedzialności społecznej pracodawcy, wspieranie celu charytatywnego
 Wspólnota	Współpraca w zespołach, możliwość dawania prezentów innym pracownikom
 Rywalizacja	Rankingi indywidualne i zespołowe, pojedynki 1x1, gra Bitwy handlowe



Indywidualne podejście

- Platforma dostosowuje zawartość i sposób komunikowania się do potrzeb każdego pracownika,
- To daje **maksimum zadowolenia, zaangażowania i efektów biznesowych.**



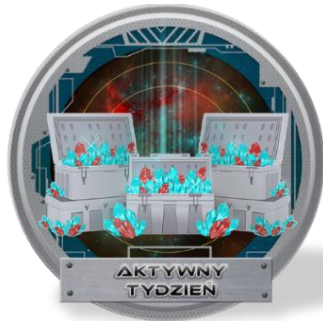
Indywidualna liczba kostek w bieżącej grze	18		WIĘCEJ
Zespołowa liczba kostek w bieżącej grze	4		WIĘCEJ
Indywidualna liczba kostek w bieżącym roku	12		WIĘCEJ
Zespołowa liczba kostek w bieżącym roku	1		WIĘCEJ
Liczba zdobytych odznak	22		WIĘCEJ



Dlaczego Companion?



- 15 lat doświadczenia w usługach dla FMCG. 4 lata doświadczeń w grywalizacji parametrów Perfect Store w **gotowym do użycia produkcie**.



- Bez długotrwałych analiz i integracji = **uruchomienie systemu w tydzień** od otrzymania danych z SFA.

- Atrakcyjna warstwa graficzno-fabularna **wciąga długofalowo** (sugerowany czas projektu 6 miesięcy).





BI w grywalizacji

- Platforma grywalizacyjna w połączeniu z badaniem osobowości pracownika dostarczają ogromne ilości wartościowych danych.
- W przyszłości inteligentnie przetwarzane dane będą **wsparciem dla menedżerów do podejmowania trudnych, często emocjonalnych decyzji**, odnośnie awansu, podwyżki, zwolnienia, bądź przesunięcia pracownika do innego działu.

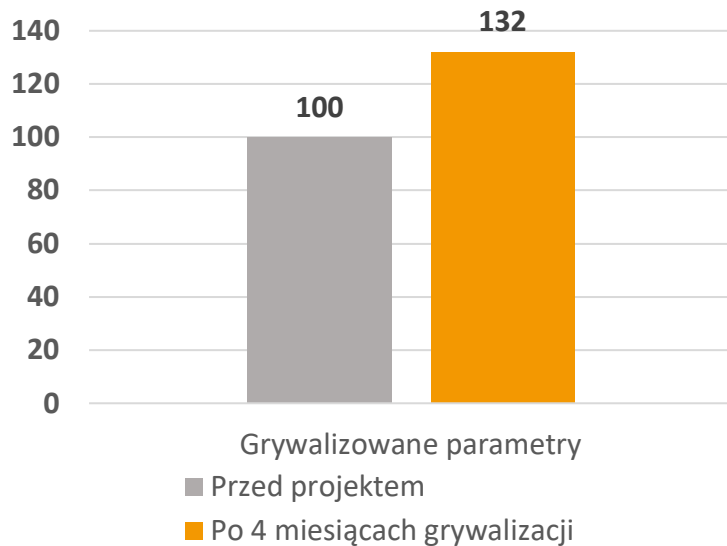




Opinia naszego klienta

orange™

Uśrednione wyniki projektu
(wyniki przeskalowane do punktu odniesienia 100)

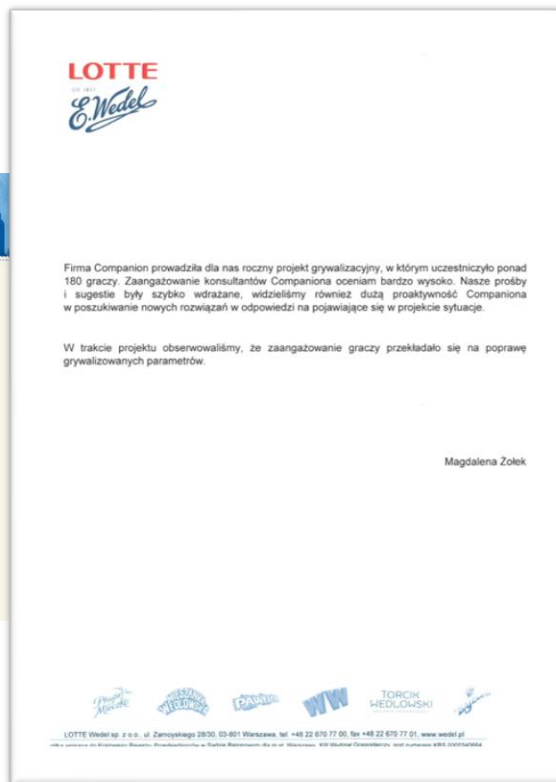
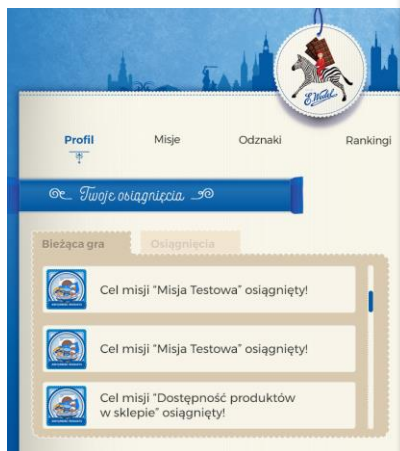


"Dzięki eksperckiej wiedzy z dziedziny motywacji pracowników, merytorycznemu wsparciu oraz olbrzymiemu zaangażowaniu, firmy Companion projekt został sprawnie i terminowo wdrożony. Przy pomocy grywalizacji osiągnęliśmy zamierzone cele biznesowe i **wzrost grywalizowanych parametrów o ponad 32%**, zwiększyliśmy również zaangażowanie Przedstawicieli Handlowych."

Monika Sommerfeld,
National Key Account Manager Orange



Opinia naszego klienta



„Zaangażowanie konsultantów Companion oceniam bardzo wysoko. Nasze prośby i sugestie były szybko wdrażane, widzieliśmy również dużą proaktywność Companiona w poszukiwaniu nowych rozwiązań, w odpowiedzi na pojawiające się w projekcie sytuacje. W trakcie trwania projektu obserwowaliśmy, że zaangażowanie graczy przekładało się na poprawę grywalizowanych parametrów.

Magdalena Żółek

Koordynator Projektu w Lotte Wedel



Opinia naszego klienta



"Widzieliśmy duży, pozytywny wpływ grywalizacji na zachowanie ludzi. Liderzy gildii bardzo motywowali do wspólnego działania, co widocznie przekładało się na rezultaty. Przedstawiciele dzwonili do mnie z informacją, że są właśnie w trakcie misji, dzielili się opiniami i zagrzewali do wspólnej walki o wynik. Moim zdaniem to wyraźnie zmotywowało ludzi do lepszej pracy."

Robert Rolski,
Kierownik Regionalny

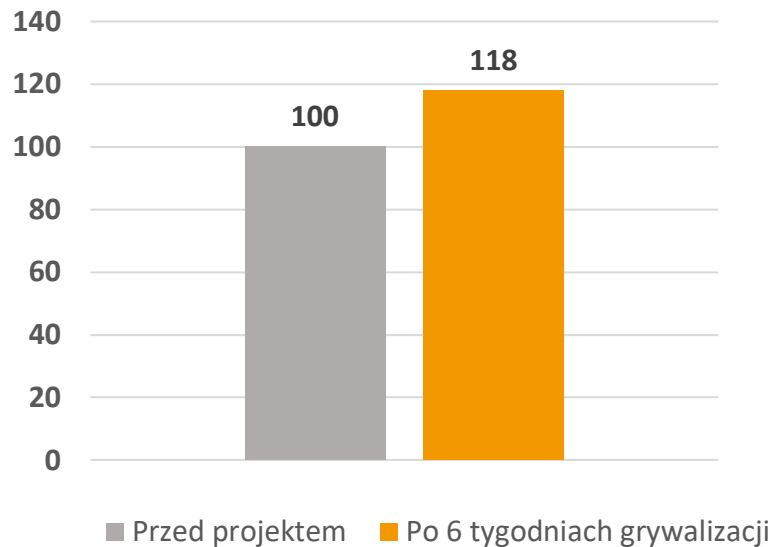


Przykładowe wyniki naszych wdrożeń

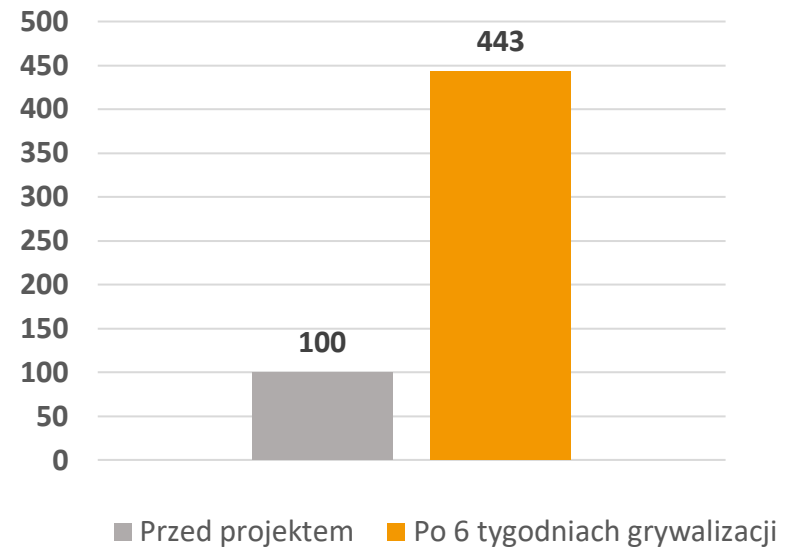


Uśrednione wyniki projektu (wyniki przeskalowane do punktu odniesienia 100)

Średnia dzienna sprzedaż **większa**
o **18%** podczas trwania projektu



Liczba pozyskiwanych nowych klientów w
trakcie projektu wzrosła **ponad 300%**





Jakie korzyści osiągniesz współpracując z nami?



- Skuteczna realizacja KPI'ów
- Większa sprzedaż
- Zwiększenie efektywności szkoleń i wiedzy handlowców
- Optymalizacja nagradzania pracowników
- Mniejsza rotacja pracowników



Sławomir Łebkowski

M: +48 501 165 169



Konrad Kowalik

M: +48 790 296 680



Zadzwoń!
Gramy o skuteczną realizację Perfect Store